

Lenguaje no verbal

El curso está diseñado para cualquier persona que desee mejorar su imagen, sus relaciones sociales o profesionales y quiera potenciar su seguridad personal y capacidad de seducción y persuasión.

Durante el curso aprenderás a:

- 1. Tomar conciencia de la importancia del lenguaje no verbal en las relaciones profesionales.
- 2. Aprender las pautas fundamentales de interpretación del lenguaje no verbal para descifrar mensajes conscientes e inconscientes.
- 3. Aprender a comunicarse de forma consciente y voluntaria en función de unos objetivos concretos: tener control sobre la propia comunicación para tener más control sobre los resultados.

■ TEMARIO	■ PROFESOR TITULAR

SESIÓN 1	La postura corporal o el lenguaje no verbal
SESIÓN 2	Las micro-expresiones
SESIÓN 3	Musculatura facial y micro-expresiones
SESIÓN 4	Relación entre las micro-expresiones y el lenguaje corporal
SESIÓN 5	Conclusiones y ejercicios

Nuria Oriol
Social- fundadora de Openmind
Consultants .Test Consultant and